

CURSOS

ONLINE

“CRECER EN TALENTO EMPRESARIAL”



SE PODRÁN SOLICITAR
UN MÁXIMO DE 2 CURSOS

PLAZO ABIERTO:
HASTA EL 2 DE NOVIEMBRE 2022

A- COMPETENCIAS HABILIDADES COMERCIALES

1. CALIDAD EN LA ATENCIÓN AL CLIENTE. (4 HORAS).
2. PRESENTACIONES COMERCIALES. (4 HORAS).
3. PRESENTACIONES EFICACES. (4 HORAS).
4. CUSTOMER SUCCESS STRATEGY.
¿CÓMO CONSEGUIR LA SATISFACCIÓN DE TUS CLIENTES? (30 HORAS).

B- COMPETENCIAS DIGITALES

5. CONSTRUYE TU ESTRATEGIA EN REDES SOCIALES. (6 HORAS).
6. ESTRATEGIA DE MARCA, COMUNICACIÓN Y REPUTACIÓN EN ENTORNOS DIGITALES. (20 HORAS).
7. ENTENDIENDO AL CONSUMIDOR DIGITAL. (30 HORAS).
8. REPUTACIÓN Y ESTRATEGIA DE MARCAS. (30 HORAS).
9. PROGRAMA AVANZADO EN MARKETING Y CLIENTE DIGITAL. (50 HORAS).

C- COMPETENCIAS TRANSVERSALES

10. ANÁLISIS DE LA GESTIÓN DEL TIEMPO. (4 HORAS).
11. TOMA DE DECISIONES. (4 HORAS).
12. TRABAJO EN EQUIPO. (10 HORAS).
13. CINCO COMPETENCIAS E-GROWIN. (40 HORAS).
14. GESTIÓN TELEFÓNICA CON CLIENTES. (6 HORAS).

DIRIGIDO A EMPRESARIOS, PROFESIONALES, AUTÓNOMOS,
TRABAJADORES POR CUENTA AJENA Y EMPRENDEDORES

INSCRIPCIONES EN SEDE ELECTRÓNICA:
WWW.IPRODECO.ES / 957 211 464